

ЕЛА ДА СЪЗДАДЕМ НАЙ-ГОЛЕМИЯ ДИГИТАЛЕН ПЪЗЕЛ

На специалния ни сайт по повод 25-та годишнина на Пощенска банка www.25godiniPostbank.bg всеки желаещ може да напише своето пожелание за бъдещето. С това поставихме началото на нашата инициатива – изразяването на най-големия дигитален пъзел. Включете се и Vие! Оставете своето пожелание на сайта и очаквайте повече информация за събитията ни през ноември.

НОВ ПРОДУКТ НА СТРАТЕГИЧЕСКОТО НИ ПАРТНЬОРСТВО С „БУЛСТРАД ЖИВОТ“

Пощенска банка, в партньорство с „Булстрад Живот Виена Иншурънс Груп“, предлага нова, уникална възможност за инвестиция, съчетана със застрахователна защита чрез застраховка „Живот“, свързана със структуриран инвестиционен продукт. Това е „Еверест – Инвестиционно-застрахователен продукт“.

Продължава на стр. 8

НОВ „ЦЕНТЪР ЗА ЖИЛИЩНО КРЕДИТИРАНЕ“ В ПЛОВДИВ



Нашата банка постоянно развива клоновата си мрежа и създава нови специализирани центрове – част от стратегията ни да предоставяме не просто банкови продукти и услуги, а персонални решения на клиентите.

Съвсем скоро в град Пловдив отвори врати вторият ни „Център за жилищно кредитиране“. Той се намира на бул. „Мария Луиза“ 20.

„ЗАРЯДНО СЪС СЪРЦЕ“



Като една от най-зелените финансови институции, за четвърта поредна година нашата банка се включи в глобалната инициатива PARK(ing) Day. С атрактивно събитие и дигитална активация популяризирахме спорта в градска среда, като в същото време напомнихме и за алтернативните начини за производство на зелена енергия. Пог

мотото „Зарядно със сърце“ в специално създаденият клон на ул. „Цар Иван Шишман“ посетителите на събитието „паркираха“ скуката. С иновативната си зарядна станция успяхме да привлечем интереса на над 200 столичани, от ученици до възрастни хора, които имаха възможността, карайки колело, сами да заредят своя мобилен телефон

с енергията, създадена от самите тях.

С участието ни в PARK(ing) Day 2016 провокирахме вниманието на хората към опазването на околната среда и устойчивото градско развитие, както и осигурихме забавни преживявания на последователите ни в социалните мрежи.

Повече за събитието четете на стр. 6

ЕВРОПЕЙСКО ОТЛИЧИЕ ЗА ИНОВАЦИИ

Пощенска банка отново е единствената финансова институция финалист от България в международния конкурс за най-добри практики и високи постижения в бизнеса European Business Awards. Освен финалист, нашата банка стана и един от 13-те на-

ционални шампиони и ще представи страната ни в категория „Иновации в бизнеса“. Това е трето поредно отличие за нас, като тази година участваме в десетото юбилейно издание на конкурса с иновативния си „Различен потребителски кредит“. Той е без аналог на пазара и представя възмож-



ност на потребителите да финансират своите цели лесно и бързо, като в допълнение получават обратно сума в размер на 10% от платената за срока на кредита лихва.

ПРЕДИМСТВАТА НА КРЕДИТНИТЕ НИ КАРТИ

До 31 декември 2016 г. всеки наш клиент, заявил нова кредитна карта MasterCard Standard, MasterCard World, VISA Classic или VISA Gold от Пощенска банка, получава 20% (до 50 лв.) отстъпка от стойността на всички покупки, направени с нея в първия месец от активирането ѝ. Наградата се превежда по кредитната карта на потребителя в

срок до 2 месеца, считано от края на едномесечния период за извършване на трансакции, съгласно условията на промоцията.

Заявленията за нова кредитна карта могат да се подават бързо и лесно онлайн през сайта на банката, като за тяхното разглеждане не се заплаща такса. Всеки наш клиент може да се възползва и



от допълнителните предимства на кредитните ни карти – програмата за лоялност „Моите награди“ (MyRewards) или атрактивната услуга „Покупки на равни месечни вноски“.

А с мобилното приложение MyCard можете да намерите най-изгодните места близо до вас за пазаруване с кредитна карта, както и всички офиси и банкомати на Пощенска банка.

СУПЕР ОФЕРТА ЗА „СПЕСТОВЕН ЖИЛИЩЕН КРЕДИТ“

От началото на месец октомври въведохме още по-атрактивни условия за кандидатстване за „Спестовен жилищен кредит“, които ще важат до края на годината. Водещо преимущество на продукта е възможността за автоматично намаляване на лихвата в зависимост от размера на средствата, вложени от клиента в банката. Новата ни оферта, която се определя в зависимост от финансовия профил на клиентите и целта на финансиране, започва от

4,95% и може да достигне под 4% променлива лихва в лева или евро. С този кредит те могат да изплатят дома си с над 5 години по-бързо, както и да спестят време и пари, без да увеличават месечната си вноска или да правят допълнителни плащания. Необходимо е само да поддържат средства по сметка в Пощенска банка и автоматично ще получават отстъпка от лихвата по „Спестовен жилищен кредит“. Потребителите могат сами да решат как

да се възползват от отстъпката в лихвата – дали да спестят време и пари, като съкратят срока на изплащане, или да намалят месечната си вноска и да спестят разходи. На нашата уеб страница www.savingloan.bg има и специално разработен удобен и интерактивен калкулатор, с който клиентите лесно могат да си изчислят размера на месечната вноска и срока на кредита, както и да проверят колко могат да спестят. За „Спестовен жилищен кредит“ може да



се кандидатства онлайн на www.postbank.bg, в специализираните „Центрове за жилищно кредитиране“ или във всеки един офис на Пощенска банка. Сега всеки клиент може да се възползва и от безплатна онлайн видео консултация по Скайп за промоцията.

ПОДКРЕПА ЗА БЪДЕЩИТЕ БИЗНЕС ЛИДЕРИ

Нашата банка подкрепи най-голямата среща на млади предприемачи и иноватори в България – Форум „30 под 30“, който тази година бе под надслов „Пакт на младостта“ и се организира за четвърти пореден път от сп. Forbes България. По време на събитието над 200 души с иновативно мислене и интерес към предприемачеството успяха да обменят идеи и опит с международните лектори и лицата на „30 под 30“ през годините. В рамките на един следобед те презен-



Младите лидери на 2016 г. на възраст под 30 години

тираха своя път към успеха, обсъждаха трудностите, с които се сблъскват, и имаха възможност да представят новите си идеи пред инвеститори. В края на вечерта бе обявена и селекцията за 2016 г. в общо 5 категории – бизнес, спорт, образование, социални предприемачи и култура, изкуство и медиуми. Събитието завърши мотивиращо с формулите за успех на всички присъстващи, които ние като генерален спонсор събрахме по време на срещата.

ДОНЧО ДОНЕВ, НАЧАЛНИК УПРАВЛЕНИЕ „КАПИТАЛОВИ ПАЗАРИ“: „ПО СВЕТА НЯМА СИЛНА ИКОНОМИКА БЕЗ СИЛЕН ФОНДОВ ПАЗАР“

Г-н Донев, какви са тенденциите на световните финансови пазари през първата половина на 2016 г.?

Годината започна доста динамично, основно със сериозен спад на пазарите на акции, след което бяхме свидетели на възстановяване и достигане до нови върхове. В момента отново имаме отслабване на пазарите на акции, което може да се задълбочи допълнително предвид изказванията на Федералния резерв относно скорошна промяна в тяхната политика и покачване на лихвите. До края на годината отново централните банки ще са основният двигател на пазарите.

Като говорим за тенденциите на световните финансови пазари, какво да очакваме в България?

Българският финансов пазар вече е неразривно свързан със световните финансови пазари. Разбира се, разликата в обемите е огромна. Напоследък се забелязва известно раздвижване на фондовата борса. Въпреки това, най-активният сегмент от нашия финансов пазар остава този на държавните ценни книжа. Последните две години Министерството на финансите се насочи към емисия външен дълг заради по-добрите условия и по-голямата дълбочина на пазара. Това направи обаче вътрешния пазар неликвиден. Би следвало да се потърси баланс.



Разкажете ни за услугите за инвестиционно посредничество, които Пощенска банка предлага.

Пощенска банка предлага пълния набор от услуги за инвестиционно посредничество, като започнем от посредничество на фондовите борси в България и целия свят, минаем през услугите за инвестиционно банкиране, където се предлага организиране на емисии облигации и акции, търговия с финансови инструменти – валутни и лихвени инструменти, деривати, опции и не на последно място – услугата ни по предлагане на попечителски услуги, в която сме лидер вече шеста поредна година.

Познат ли е рогният капиталов пазар на българите като алтернатива на инвестициите?

Не мисля, че има проблем с това дали пазарът е познат на широката маса инвеститори. Свидетелство за това е и активното участие на голям брой

индивидуални инвеститори в периода 2005-2007 г., когато фондовата борса вървеше нагоре. Това, което липсва на пазара, е първоначалният стимул, който да даде тласък на развитието на фондовата борса. Този стимул може да дойде единствено от местните институционални инвеститори. Говорят най-вече за пенсионните ни фондове. Докато те не са достатъчно активни, няма как да разчитаме, че пазарът ще се развие. Важно е да се проведе активна държавна политика, ако трябва и законодателна, която да насърчи участието на пенсионните фондове, а и други институционални инвеститори на нашата фондова борса. Ефектът за икономиката впоследствие ще се мултиплицира. Виждате, че по света няма силна икономика без силен фондов пазар. А това, което най-много притеснява всички на Запад, от централни банкери до политици, е да видят спад на фондовата си борса.

Добре познати ли са ин-

вестициите в световни взаимни фондове, където доходността би могла да бъде значително по-висока от тази в депозит?

Традиционно депозитите се приемат като най-сигурния инструмент за инвестиране на средства и за съхранение на богатство. Проблемът е, че в световен мащаб в момента доходността по банковите депозити е много ниска – почти нулева, някъде дори отрицателна. Хората се насочват към търсене на други инструменти за влягане на своето богатство, от които да спечелят или поне да съхранят стойността на парите си. Взаимните фондове са една подходяща алтернатива. Разбира се, при тях доходността не е гарантирана, нито дори самата главница. Затова е много важно, преди да се пристъпи към подобна инвестиция, да се преценят правилно инвестиционните цели, времевият хоризонт и рисковият профил на конкретния инвеститор. Най-добре е това да стане след професионален съвет и консултация, защото океанът от предлагани взаимни фондове е огромен.

Пощенска банка предлага смесен продукт между взаимен фонд и депозит, какви са неговите предимства?

Да, предлагаме комбинация между депозит и взаимен фонд. 80% от средствата се влягат в банков депозит, останалите 20% във взаимен фонд по избор на клиента. Това е добър продукт с нисък риск. За последната година забелязваме постоянно нарастващ интерес към този продукт и съответно растящи обеми. Основното му предимство е, че основната част от главницата е гарантирана, като в същото време клиентът си запазва потенциала да реализира доходност чувствително над тази на обикновен банков депозит.

СРЕЩА С ЕДНИ ОТ **НАЙ-ДОБРИТЕ** НИ СЛУЖИТЕЛИ В РОЛЯТА ИМ НА ОБУЧАВАЩИ

Автор на материала: **Биляна Сомлева, главен експерт „Обучения“ в управление „Човешки ресурси“**



За нашата банка е изключително важно всеки клиент, влязъл в наш клон или специализиран център, да бъде обслужен бързо и професионално. За да можем да изпълним тази задача, от лятото на 2016 г.

обновихме стратегията си за обучение на нови служители, пряко ангажирани в обслужването на клиенти.

За нас ключът към положителното потребителско преживяване се намира в

прякото обвързване на теорията с практиката. Тази „среща“ направихме чрез обособяването на 23 наши водещи клона в центрове за обучение на новите хора и, разбира се, което е и по-важното – чрез но-

миниране на служителите, които да осъществяват обучението на място. Тяхната задача е в срок до десет дни да въведат новопостъпилите колеги в най-добрите и успешни практики на работа на място, в реалната работна среда.

Изборът на обучаващите служители не беше лесен, тъй като трябваше измежду всички мотивирани и опитни професионалисти в клоновете да излъчим най-добрите. За банката тези хора са много ценни, тъй като освен знания и професионализъм, те носят със себе си и предават нататък своя заряд и желание за развитие.

Бихме искали да ви запознаем с тях, за да научите какво ги мотивира и води напред в новото им призвание – да обучават на място най-новите членове на екипа ни.



Анна Савчева

Експерт „Индивидуално банкиране“ – служител в банката от 2009 година

„Знам колко е важно, когато постъпваш на нова работа, да те посрещнат добре и с желание да те въведат в нея. Това е и едно от нещата, които най-силно ме мотивират, когато работя с новите колеги – да им окажа същата подкрепа, която получих аз, когато постъпих в Пощенска банка. Колегата, която ме обучи тогава, остава пример за мен и до днес като професионалист и човек. Своята роля разбирам основно в поставянето на една здрава основа, от която да се гради напред и нагоре. Едно от най-важните неща, които смятам, че са ключови при обучението на място, е умението ни да оценим нивото на знания и умения на новия служител и да индивидуализираме своя подход. Аз самата се уча заедно с обучаваните – как да организирам времето си така, че да съчетавам ангажиментите на текущата работа и да обръщам необходимото внимание на обучаваните.“



Любомира Ангелова

Старши експерт „Индивидуално банкиране“ – служител в банката от 2008 година

„Чувствам се мотивирана заради гласуваното ми доверие. Ценното в новата ми роля е възможността да предам знанията си на новите колеги, което ме кара да се чувствам полезна за организацията. За мен обучението на място е интересно и от гледна точка на това, че трябва да съм винаги подготвена и „в час“ с новостите, т.е. да съм готова постоянно да се уча и да разширявам своята подготовка. Едно от най-големите предизвикателства е умението да намериш индивидуален подход към всеки, така че да можеш да го мотивираш да постигаме заедно общата ни цел.“



Марина Стойчева

Старши експерт „Индивидуално банкиране“ –
служител в банката от 2014 година

„Чувствам се поласкана от това, че въпреки сравнително по-краткия ми стаж в банката, принадлежа към групата на обучаващите. Много се радвам, че съм част от тези хора, които са дългогодишни служители на Пощенска банка, истински професионалисти и прекрасни колеги. За мен да бъда отличена като обучаващ служител е израз на голямо доверие, гласувано ми от мениджмънта. По този начин се чувствам полезна за организацията и на новите служители, а това е едно наистина удовлетворяващо чувство. Контактът с новите служители е много важен и се стремя да им бъда опора в техния професионален път, стремя се да знаят и чувстват, че могат да разчитат на мен.“



Теодора Иванова

Ръководител сектор
„Индивидуално
банкиране“ –
служител в банката
от 2008 година



Ана Братоева

Ръководител сектор
„Индивидуално
банкиране“ –
служител в банката
от 2004 година

„За мен тази роля е свързана с голяма отговорност, тъй като подготвяйки следващата генерация служители на банката, от нашия успех по някакъв начин зависи и бъдещето на организацията ни. Наред с отговорността, която носим, ние имаме и привилегията да се срещаме с чудесни хора, да ставаме част от тяхното професионално израстване.“

„Трябва да изградим здраво чувство за работата у най-младите ни служители, основано на разбирането, че само готовността да учат непрекъснато и самодисциплината ще ги доведат до успех. Но крайният резултат си струва. Щастливи сме, когато нашите „ученици“ напредват и когато блясъкът в очите им остане.“

НАШЕТО МЯСТО ЗА СПОДЕЛЯНЕ НА ИДЕИ

В централната сграда на Пощенска банка, където се провеждат по-голямата част от обученията ни за продажби и клиентско обслужване, вече има изградени две модерни тренинг зали. Най-атрактивното в тях е, че разполагат с повече възможности за активности, творчество и споделяне на идеи, с помощта на специална боя на стените, върху която можем спокойно да записваме своите идеи. Решението, което трансформира и оптимизира пространството, като създава повече повърхности за писане и рисуване. Променя начина, по който хората презентират, ангажират вниманието на всички слушатели, като ги превръща в активни участници. Така



спонтанните добри идеи се записват веднага, виждат се от всички и се спестява значително количество хартия. През годините сме изградили всеобхватна политика за управление на

отпадъците. Цялото количество хартия, което се използва в банката, се събира и се рециклира, както и тонерите.

Обновихме залите си с по-

моцта на фирма Escreo, която нашата банка награди в конкурса за успешен малък бизнес „Големите малки“ на вестник „24 часа“.

„ЗАРЯДНО СЪС СЪРЦЕ“

Продължава от стр. 1

Свежа трева, цветя и много усмихнати млади хора бяха акцентите, с които украсихме импровизираната си „централа за зелена енергия“, с която за пореден път се включихме в глобалната инициатива „PARK(ing) Day“. В рамките на ген граждани, артисти, организации и компании по целия свят преобразяват различни паркоместа в приятни градски пространства. PARK(ing) Day се организира за шеста поредна година у нас от фондация Credo Bonum,

а тазгодишното издание беше най-масовото до момента с рекордния брой от 32 участници.

По време на събитието на Пощенска банка „Зарядно със сърце“ всеки желаещ можеше да покара велосипед и да се погрижи за собственото си здраве и за природата, като създаде зелена енергия, с която да зареди мобилното си устройство.



Само за ген, без да прекосяват разстояния, участниците в инициативата ни изминаха повече от 660 км и създадоха енергия в рамките на 432 000 джаула, въртейки педали. Карането на колело за здраве е една от най-известните кардио дейности сред желаещите да поддържат добра форма и здравословен начин на живот, като в същото време е един от най-евтините, леснодостъпни и приятни спортове. Ентузиазирани участници заредиха със собствената си енергия батериите на

















телефоните си, като получиха множество награди за усилията си.

Освен тематичните награди на място, присъстващите можеха да спечелят и соларно зарядно от нашата фейсбук игра, като споделят снимка от събитието с хаштаг **#PostbankPowerBike**. Големата награда взе Красимир Шопов.



Победителят в нашата фейсбук игра

КРЪСТОСЛОВИЦА:

1	2	3	4	5		6	7	8	9	10
11										
12						13				
14					15		16			
17				18		19				
			20							
21		22						23		24
25							26			
27				28		29				
30										
31						32				

ВОДОРАВНО: 1. Месеци. 6. Парична единица в САЩ. 11. Предоставяне на кредит от банка. 12. Съд за пране. 13. Наша поетеса – „Камък върху камък“. 14. Скъпоценен камък. 16. Град във Финландия. 17. Плавателен съд. 18. Велик португалски и испански мореплавател /1480-1521/. 20. Индийски философ /1469-1539/. 21. Жители на град във Видинско. 23. Платежно средство. 25. Азиатска алкохолна напитка. 26. Френски писател – „Плетачката на дантели“. 27. Захарно вещество в маслините. 29. Болкоуспокояващо лекарство. 30. Имената на прочута странджанска народна певица. 31. Аквариумни риби. 32. Американска филмова награда.

ОТВЕЩО: 1. Украинско селище. 2. Обработване за запазване естествения вид на животни така, че да изглеждат като живи. 3. Чаша за бира. 4. Паралелната Вселена на българите /ист./ 5. Лозарски съд. 6. Проток в Северна Канада. 7. Най-високият връх в Среден Пирин. 8. Френски футболен тим. 9. Роман от Л. Толстой. 10. Френски философ /1823-1892/. 15. Движения под музикален съпровод. 18. Унгарски железници. 19. Река в Папуа-Нова Гвинея. 20. Финландски автомобилни гуми. 21. Документален филм на режисьора Христо Ковачев. 22. Липса на пари в каса. 23. Детска игра с късо дърво. 24. Ръб на плат. 26. Разкош. 28. Число. 29. Вулкан във Филипините.

РЕЧНИК: Апо, Арак, Лака, Манит, Нанак, Неони, Регал, Севан.

АВТОР: Борис БЕРОВ

– Скъпа, стига с тия битовизми!
Нека да поговорим за вечното!
– Добре. Защо вечно нямаш пари?

•••

Мъж се прибира от работа къщи,
жена му седи и кърпи чоралите му.
Учуден, той я пита:
– Здравей, мила, какво става?

– Сготвих супа, изпекох наденички
на скарата, забърках един кекс за
десерт, изпрах всичко на теб и де-
цата, измих прозорците и сега съм
седнала да ти кърпя чоралите. И
ако утре пак забравиш да платиш
нета, ЩЕ ТЕ УБИЯ!

•••

Карам си колата и гледам един
стои на пътя с някаква ранца.
Вдига ми палец... Аз се усмихнах...
Ей, няма нищо по-яко от това непо-
знат да ти лайкне колата!

Източник: www.vicove.biz,
www.vicove.vesti.bg, www.div.bg

ВИЦОВЕ:



СУДОКУ: Попълнете празните полета с числата от 1 до 9, така че всяко число да се среща само по веднъж във всеки ред, всяка колона и всяка от малките области 3x3:

2	6		3				1	
			9	1			2	
				4		8		
		6					3	
8		7				9		2
	5					6		
		4		3				
	3			2	1			
	7				5		6	4

				1		7	2	
	1		9				8	
5			6	4				9
	4	7	8					
		1				4		
					7	8	9	
2			7		9			1
	7				6		3	
	5	9		3				

8						7	6	
			8		6		2	
	7			5				8
		3		8				
		5	6		1	3		
				4		9		
5			4	1			3	
	2		7		3			
	3	7						1

АВТОР: Борис БЕРОВ

Пишете ни на PR@postbank.bg, за да ни задавате въпроси по темите, които ви вълнуват, или отправяте препоръки за съдържанието на вестника.



! Печат !

! Дизайн и прегнечат !

ЕВЕРЕСТ – ИНВЕСТИЦИОННО-ЗАСТРАХОВАТЕЛЕН ПРОДУКТ

Продължава от стр. 1

„Еверест“ е специално разработена застрахователна програма за вложение и инвестиране в структуриран продукт, базиран върху EURO STOXX 50, който дава възможност за постигане на атрактивна доходност във времето.

Продуктът предлага цялостно изплащане на инвестирания капитал на датата на падежа, възможност за реализация на до 28% доходност (в зависимост от разликата в стойността на индекса към момента на изплащане

на падеж) и не на последно място – спокойствие и сигурност чрез животозастрахователно покритие за срока на инвестицията. Минималната сума на инвестицията е 5 000 евро, а срокът е 5 години.

Сключването на застраховка „Живот“, свързана със структуриран инвестиционен продукт, базиран на EURO STOXX 50, ще се предлага до 14 декември 2016 г. единствено чрез Пощенска банка. Новият продукт е насочен към клиенти, които търсят алтернатива за инвестиране.

Инвестиционно-застрахователен продукт

Е^EREST

ВЪЗМОЖНОСТ ЗА ПОСТИГАНЕ НА АТРАКТИВНА ДОХОДНОСТ ВЪВ ВРЕМЕТО

Застраховка „Живот“, свързана със структуриран инвестиционен продукт, която предлага възможност за постигане на атрактивна доходност във времето



ТАРТ С ЧЕРИ ДОМАТИ

Предлагаме ви една рецепта на колежата ни Таня Донева, с която есенното настроение ще влезе във вашия дом с топлия аромат на хрупкаво тесто и гъха на скоро отминалото лято. Удоволствието да опитате крема сирене в комбинацията от риган и мащерка, прибавени към запечен хляб, ще ви пренесе в италианските пекарни и средиземноморски изкушения. Едно бързо решение за посрещане на гости, тартът с чери домати ви гарантира уханна трапеза, а доброто впечатление, което ще направите с него, е гарантирано.

НЕОБХОДИМИ ПРОДУКТИ:

1 ч. ч. обикновено брашно
½ ч. ч. брашно от еднозърнест лемец
½ ч. л. сол
120 г студено масло
1 яйце

ЗА ПЛЪНКАТА:

25 чери доматчета
200 г крема сирене
1 яйце
½ ч. л. сушен риган
½ ч. л. мащерка
4-5 сушени домата, мариновани в зехтин и чесън, сол и черен пипер



Блог „Вкусното ми Хоби със Строст и Любов“

ПРИГОТВЯНЕ:

Пригответе форма с диаметър 18 см, като поставите на дъното и хартия за печене.

Смесете брашното и солта. Прибавете средно твърдото масло и размачкайте с пръсти, докато по-

лучите едри трохи. След това прибавете яйцето и размесете, докато тестото започне да се оформя на топка. Разточете тестото и го разпределете по дъното на формата, като оформите и малък ръб по стените. Приберете тестото в хладилника, дока-

то пригответе плънката. Включете фурната да загрява на 190°C.

Разбъркайте крема сиренето и прибавете към него яйцето, като ги смесите добре. Добавете подправките и нарязаните сушени домати и разбъркайте вни-

мателно отново. Изсипете плънката върху тестото и подгредете отгоре чери доматчетата. Поставете тарта във фурната и печете 50 минути, като по средата на печенето намалете температурата на 175°C.